



ASSOCIATION DES
**INTERNES EN PHARMACIE
DE MARSEILLE**

www.aip-marseille.org

Association loi 1901 membre de la  **FNSiP**



BIOLOGIE
Provence-Alpes
Côte d'Azur



**FACULTÉ DE PHARMACIE
DE MARSEILLE**



UNIVERSITÉ DE LA MÉDITERRANÉE
AIX-MARSEILLE II

RENCONTRES INTERNES-BIOLOGISTES

Mercredi 23 Juin 2010

Contacts AIPM :

Mlle S. LORIDANT, Mlle C. LASSERRE

Modération :

Pr H. PORTUGAL



ASSOCIATION DES
**INTERNES EN PHARMACIE
DE MARSEILLE**

www.aip-marseille.org

Association loi 1901 membre de la  FNSIP



BIOLOGIE
Provence-Alpes
Côte d'Azur



**FACULTÉ DE PHARMACIE
DE MARSEILLE**



UNIVERSITÉ DE LA MÉDITERRANÉE
AIX-MARSEILLE II

- 1** **Présentation de la réforme de la biologie médicale**
Impact sur l'exercice de la profession et sur l'installation des jeunes biologistes
Dr Bruno Rousset-Rouvière, Pharmacien Biologiste Président du Syndicat des Directeurs de Laboratoires de Biologie Médicale PACA
- 2** **Simulation financière de rachat d'un laboratoire de biologie médicale**
Mr Stéphane Barbier, Chargé de clientèle sénior KPMG
Me Thierry Gaudin, Avocat Directeur associé FIDAL
- 3** **Présentation d'un financier dédié aux professions libérales : aide à l'emprunt et évaluation de cabinet**
Mr Gérard Blanc, Directeur régional INTERFIMO
- 4** **Exemple de LABSTER, premier réseau de biologistes indépendants en France**
Dr Bruno Rousset-Rouvière, Pharmacien Biologiste co-fondateur de LABSTER
- 5** **Questions-Réponses**

Programme



ASSOCIATION DES
**INTERNES EN PHARMACIE
DE MARSEILLE**

www.aip-marseille.org

Association loi 1901 membre de la  FNSiP



BIOLOGIE
Provence-Alpes
Côte d'Azur



**FACULTÉ DE PHARMACIE
DE MARSEILLE**



UNIVERSITÉ DE LA MÉDITERRANÉE
AIX-MARSEILLE II

Aide à l'emprunt et évaluation de cabinet

M. Gérard BLANC

Directeur régional INTERFIMO, financier dédié aux professions libérales



I N T E R F I M O

FINANCIER DES PROFESSIONS LIBÉRALES

Marseille le 23 juin 2010

Gérard BLANC

Directeur Régional d'INTERFIMO

gerard.blanc@interfimo.fr

Carte d'identité d'INTERFIMO



Filiale de LCL spécialiste du financement des entreprises libérales et des assurances liées

**Société de cautionnement mutuel créée en 1969
dotée d'un fonds de garantie de plus de 100 millions d'euros**

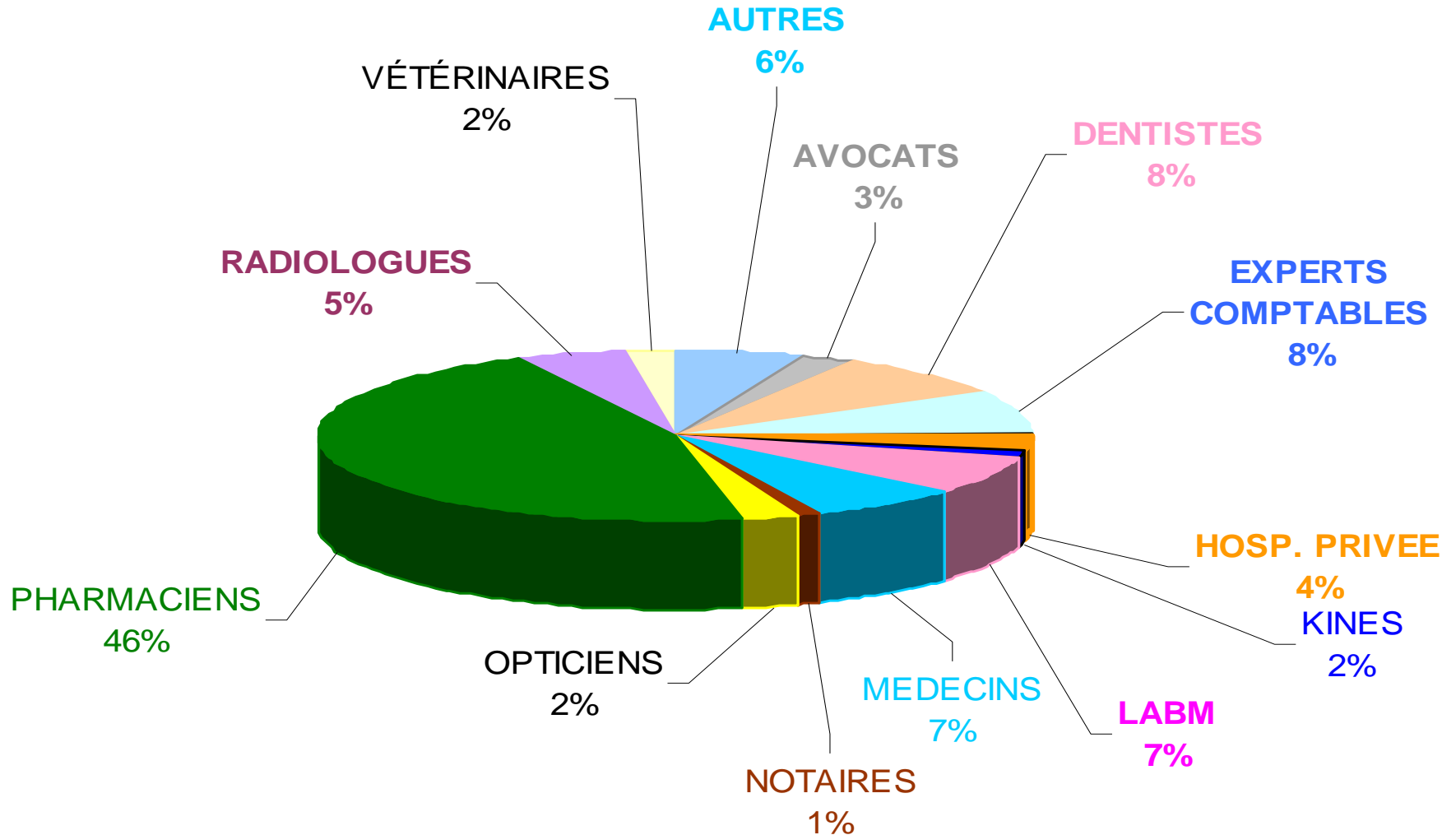
***Conseil de Surveillance présidé par l'U.N.A.P.L réunissant les
Syndicats de toutes les Professions Libérales Réglementées
dont le Syndicat des Biologistes***

Crédits distribués en 2009 : 6000 dossiers totalisant 1.150 M€

Implantations : 44 bureaux regroupés en 10 directions régionales

Effectifs : 170 personnes

2009 : Répartition des clients par professions en montant



les 100* dernières transactions de LABORATOIRES de BIOLOGIE MEDICALE étudiées par INTERFIMO

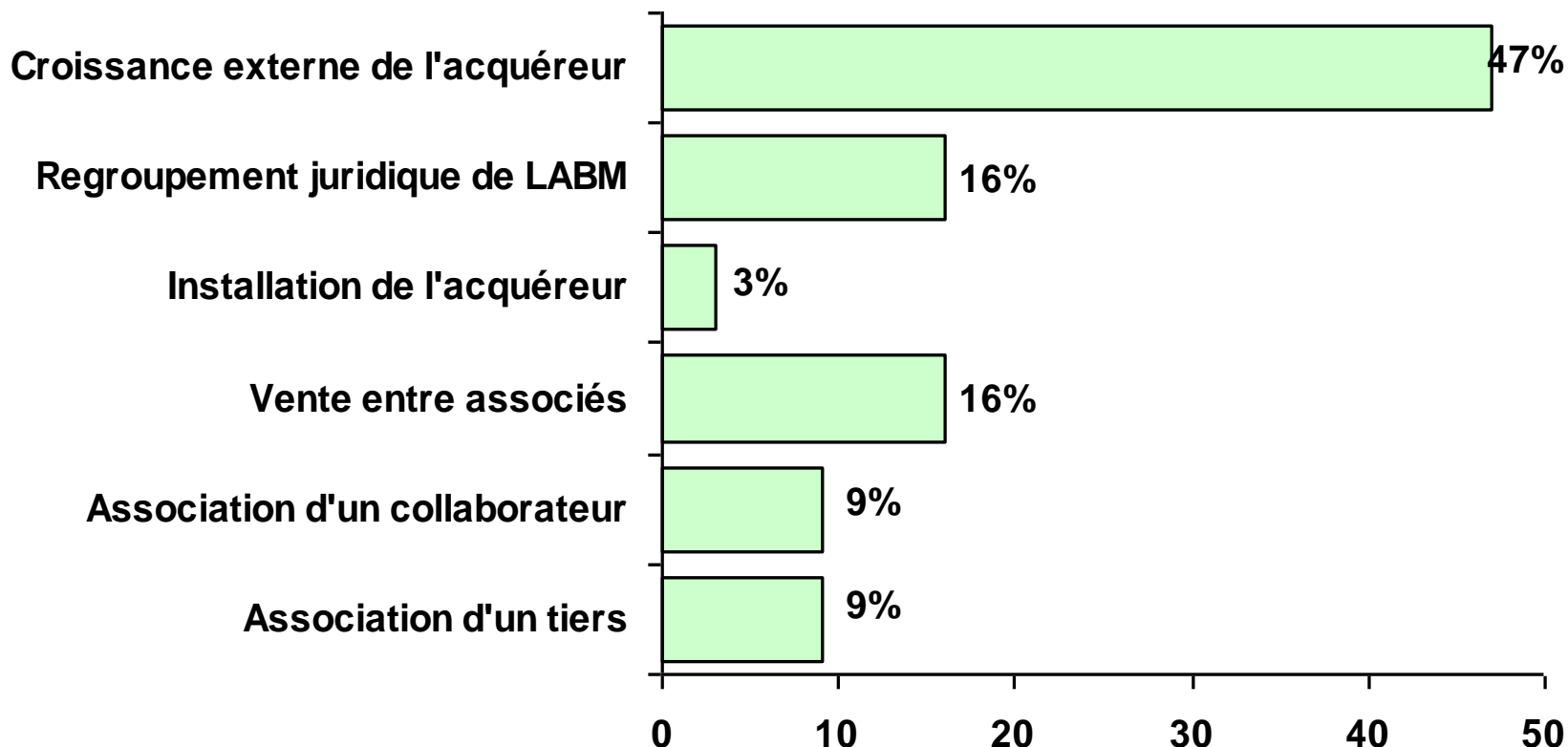
étude réalisée en janvier 2010

- **caractéristiques des transactions**
- **prix de cession**

*** 42 Fonds Libéraux**

58 cessions de Droits Sociaux

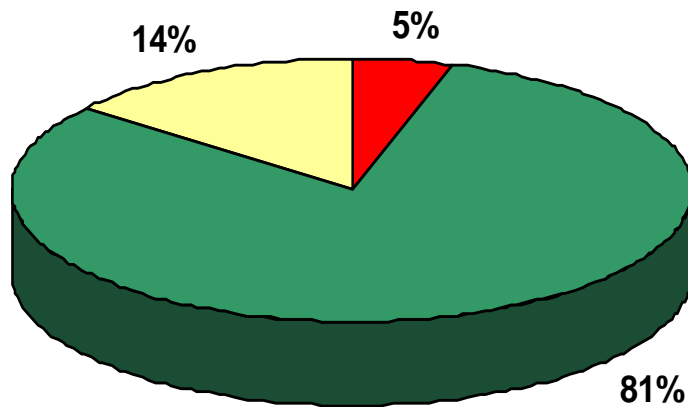
Typologie des transactions



- **1ères installations : 17% des transactions**
- **Départs en retraite : 65% des transactions**

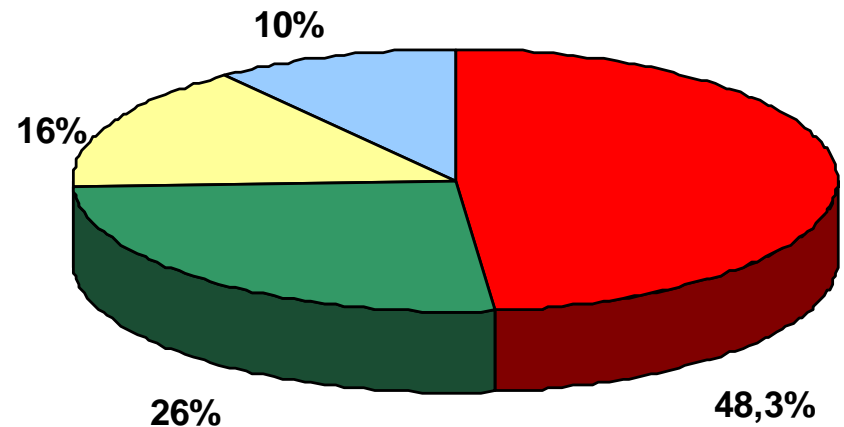
Statuts des acquéreurs

Achat du Fonds libéral



■ En nom propre ■ SELARL / SELURL
■ SELAS / SELAFA / SELCA

Achat de Droits Sociaux



■ En nom propre ■ SELARL / SELURL
■ SELAS / SELAFA / SELCA ■ SARL / EURL

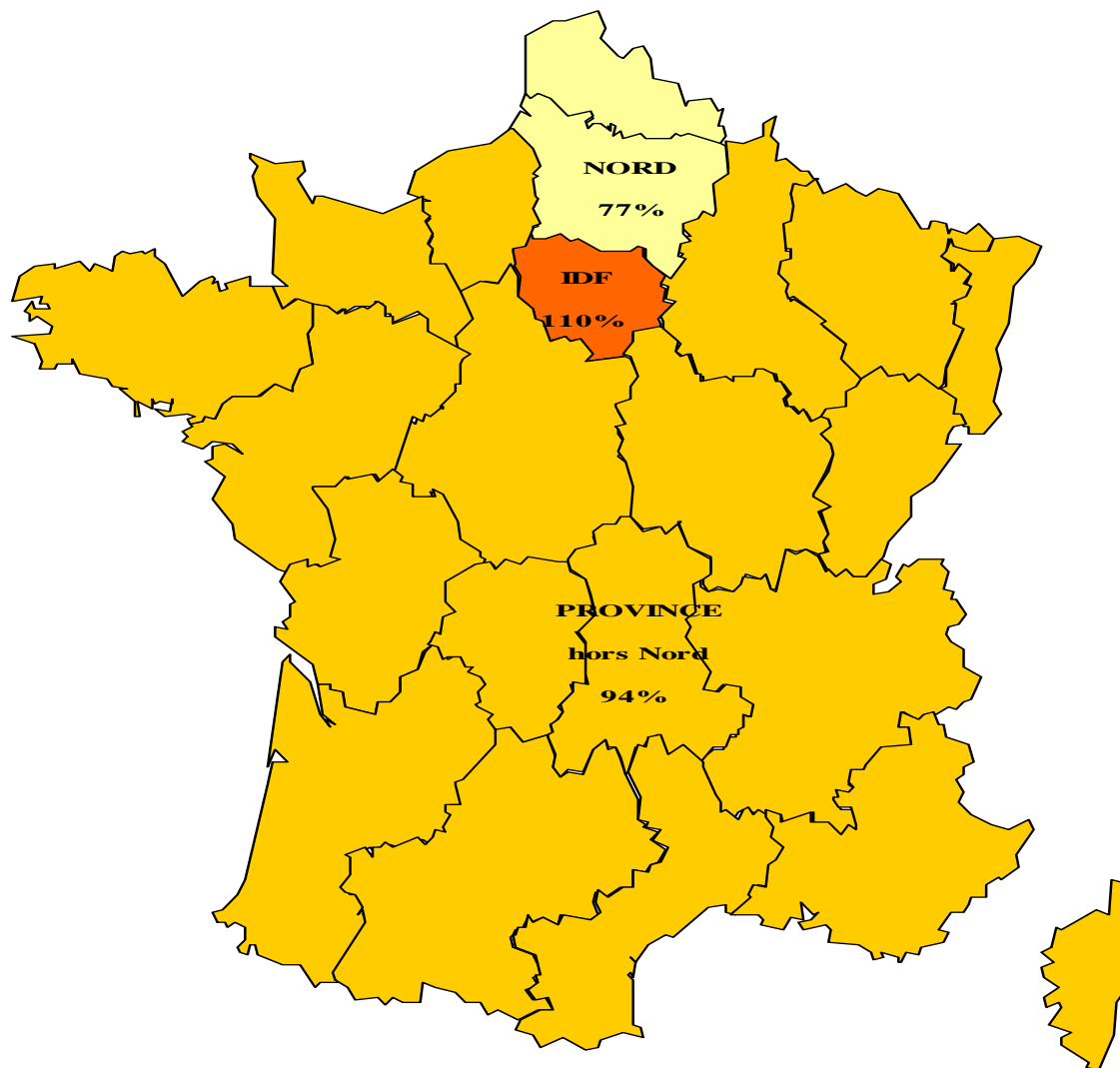
- 95% des acquéreurs de fonds choisissent la SEL
- Droits sociaux acquisition par des SARL – Holding.

Profil des acquéreurs

Tranche d'âge	% sur nombre de transactions	% sur montant de transactions
20- 29	1 %	0,4 %
30-39	8 %	3 %
40-49	29 %	18 %
50-59	5 %	3 %
Association âges différents	57 %	76 %
TOTAL	100 %	100 %

- Age moyen des acquéreurs 45 ans
- Les transactions de montant important sont réalisées en majorité par des Biologistes déjà associés.

Prix de cession des LABM



Moyenne France :

97%

Rappel étude 2006

85 %

➤ **Particularité IDF : 20 % des cessions > ou = 129 %**

Les scénarios d'installation

Dépenses de base

Dépenses accessoires

Problèmes dominants

Reprise d'un LABO (fonds libéral)

- Prix de cession
- droit de présentation
- droit au bail
- matériel et aménagements

- Droits d'enregistrement
- Besoin en fonds de roulement

- Valeur économique du fonds libéral
- Risque d'évasion de la Clientèle

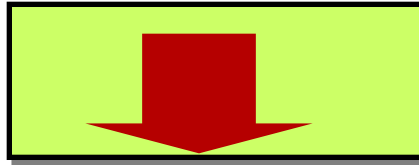
Entrée dans un groupe type SEL *Honoraires communs*

- Parts de S.E.L.

- Droits d'enregistrement

Prévisionnel SEL
Prévisionnel associé
Gouvernance
Sécurité juridique

Comment convaincre son banquier ?



ELABORATION DU PROJET = BUSINESS PLAN

- Présentation générale
- Les acteurs
- La structure juridique
- Le marché : Opportunités / Menaces
- L'affaire visée : Forces / Faiblesses
- Le projet financier :
 - Plan de financement
 - Compte de résultat prévisionnel
 - Plan de trésorerie prévisionnel

L'appréciation du risque par le banquier

- A qui je prête ?
 - ➔ **Risque dirigeant**

- Qu'est-ce que je finance ?
 - ➔ **Risque commercial ou professionnel**

- Comment suis-je remboursé ?
 - ➔ **Risque financier**

Quelles garanties en cas de coup dur ?

 www.interfimo.fr

Bienvenue dans
votre univers financier
et professionnel !

**Demande
de
financement
en ligne**

**Réponses
en ligne à vos
préoccupations
financières**

**Conseils
financiers,
de l'installation
à la retraite**

**Les informations
de gestion du mois**

**Etudes sur les prix
des cabinets,
laboratoires
et officines**

**Extrafimo :
votre espace
d'informations
personnalisées**

**Commentaires
d'experts
sur l'actualité
financière
et fiscale**

**Outils
de simulations
financières**



Interfimo - Financier des professions libérales

Accueil | Actualités | Vos besoins | Nos solutions | Qui sommes nous | Nos partenaires | Contactez-nous

Professions libérales

Protéger son activité et ses proches

Ses responsabilités professionnelles et familiales contraignent le professionnel libéral à une analyse approfondie et personnalisée de ses assurances et de sa couverture sociale. Une retraite judicieusement...

En savoir plus

Télécharger nos études des Prix de cession

- Expert comptable
- LABM
- Pharmacie

40 ans au service des professions libérales

Crée en 1969 par les syndicats et les institutions des professions libérales, est aujourd'hui le premier organisme de financement (...)

EXTRAFIMO

Email:

Mot de passe:

Ok

Mot de passe oublié ? | S'inscrire

Flash Infos :

Un projet professionnel ?

Demandez votre financement EN LIGNE

Confidentiel et stratégique : SEL SPFPL, la nouvelle donne introduite par la loi LME

- Comprendre les différents aspects des modalités d'installation
- Choisir les meilleures options financières et fiscales
- Exploiter les opportunités patrimoniales d'une carrière libérale
- Mesurer et prévenir les risques de l'exercice libéral

CRÉER, REPRENDRE, S'ASSOCIER

SE DÉVELOPPER

ORGANISER SON PATRIMOINE ET SA RETRAITE

PROTÉGER SON ACTIVITÉ ET SES PROCHES

Actualité Flux RSS

- Nouvelle étude en ligne sur les prix des cabinets d'expertise comptable. Étude téléchargeable depuis la page d'accueil de notre site internet
- Avs du CCRAD sur les opérations de « vente à soi-même ». La publication au Bulletin officiel des impôts du 12 janvier de plusieurs avis du
- Hôpital, patients, santé, territoires et la démographie. La loi Hôpital, patients, santé et territoires (HPST) doit permettre la mise au point de mesures destinées à lutter contre les déserts médicaux.
- Evolution de la fiscalité des plus values intéressant la mobilité des

0 800 - INTERFIMO - N° AZUR : 0 810 26 26 26

Outils Pratiques

- Simulation crédit constant
- Simulation crédit dégressif
- Simulation crédit in fine
- Simulation retraite

**Nous finançons les Professions Libérales depuis 40 ans :
venez partager cette expérience sur Internet.**